



## **VI Edición - Programa Rising UP in Spain**

### **Condiciones de participación de socios locales**

[Pub. 15/11/2021]

Disponible en [www.investinspain/risingup](http://www.investinspain/risingup) dentro del apartado Documentación

---

#### **1. INTRODUCCIÓN AL PROGRAMA RISING UP**

#### **2. SOCIOS LOCALES**

- A. ¿Quién puede ser socio local?
- B. La inscripción como socio local
- C. El emparejamiento con una startup
- D. El Convenio de Colaboración
- E. Acuerdos de remuneración y otros incentivos
- F. Confidencialidad de la información y cesión de datos
- G. Validez de estas condiciones.

#### **3. CONDICIONES DE PARTICIPACIÓN PARA STARTUPS**

#### **4. CALENDARIO DE LA VI EDICIÓN**

**ANEXO A – MODELO DE ACUERDO DE COLABORACIÓN**

**ANEXO B – FORMULARIO DE INSCRIPCIÓN DE SOCIOS LOCALES**

---

## 1. Introducción al Programa Rising UP

**Rising UP in Spain** es un programa de atracción de talento a España organizado por ICEX–Invest in Spain, destinado a startups de todo el mundo que quieran invertir en España, y desarrollar su proyecto de la mano de un socio local en España.

**ICEX, España, Exportación e Inversiones, ([icex.es](http://icex.es))** es una entidad pública empresarial de promoción de la internacionalización de las empresas españolas y la atracción de la inversión extranjera. Está adscrita a la Secretaría de Estado de Comercio, del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio. **Invest in Spain ([investinspain.org](http://investinspain.org))** es una Dirección Ejecutiva dentro de ICEX.

Rising UP in Spain es un programa **win-win**:

- El socio local en España plantea una demanda tecnológica vinculada a sus necesidades de mercado y la startup extranjera colabora en el desarrollo de dicha solución, trabajando al menos durante 6 meses en España junto al socio local.
- Por su parte, la startup extranjera recibe el apoyo de un primer colaborador en España, con el que empezará a conocer el mercado de cara a su implantación a vez que recibe un completo programa de aceleración por parte de ICEX-Invest in Spain.

La VI edición del Programa Rising UP se desarrolla en la siguientes **fases**:

- **Inscripción**
  - Socios locales
  - Startups extranjeras
- **Evaluación de startups**: las startups son puntuadas de acuerdo a los criterios que figuran en el momento de Convocatoria de Inscripción de startups (v. web del Programa, [apartado documentación](#))
- **Emparejamiento**: las 100 startups mejor puntuadas participan en programa intensivo de arranque (*bootcamp 100*) de cinco días. Al terminar, un máximo de 50 startups, ordenadas según la puntuación obtenida en la fase de evaluación, podrán firmar un acuerdo de colaboración con un socio local inscrito en el programa.
- **Implantación**: la startup y el socio local colaboran en el desarrollo de las soluciones tecnológicas planteadas. El socio local proporciona un lugar de trabajo gratuito a la startup al menos durante 6 meses. De forma paralela, ICEX-Invest in Spain (asistido por un equipo gestor externo) ayudará a la startup a establecerse en España mediante diferentes servicios:

- Programa de formación / aceleración
- Actividades para crear una red de contactos (networking)
- Programa de apoyo a la financiación
- Foro de colaboración entre participantes del Programa
- Servicios de asesoramiento legal y de gestoría.

El Programa empleará el **idioma español y el inglés**, para favorecer la comunicación de todos los participantes. Los socios locales podrán rellenar su inscripción en español, salvo algunos campos que tendrán que ser también traducidos al inglés para facilitar la comprensión por startups no hispanohablantes. En caso de duda en la interpretación de cualquier documento, la versión en español prevalecerá.

## 2. Socios locales

### A. ¿Quién puede ser socio local?

El socio local es una empresa o entidad establecida en España que desea **colaborar con una startup** extranjera para **desarrollar soluciones tecnológicas** que atiendan una necesidad concreta en su negocio.

El programa está abierto a todos los sectores y todo tipo de tecnologías. El equipo gestor del programa favorecerá el intercambio de tecnologías entre diferentes sectores a la hora de proponer emparejamientos.

### B. La inscripción como socio local

La inscripción se solicitará mediante el formulario online (disponible en [www.investinspain.org/risingup](http://www.investinspain.org/risingup)) durante el **período de inscripción** de socios locales. La inscripción será validada por ICEX-Invest in Spain tras verificar que la solicitud cumple con los requisitos de participación y que el formulario ha sido debidamente cumplimentado. Los solicitantes tendrán oportunidad de subsanar eventuales omisiones o incorrecciones.

Los socios locales inscritos podrán libremente **darse de baja** en cualquier momento previo a la firma de un convenio de colaboración.

Cada inscripción generará un nombre de usuario y una contraseña, ligadas a una persona en el socio local. Estas claves de acceso le permitirán acceder a diversos servicios del Programa.

Cada socio local podrá solicitar **una plaza en el programa**. Si una misma entidad considerara que tiene capacidad para proponer necesidades tecnológicas

diferenciadas, la admisión de una eventual segunda solicitud quedará al criterio de ICEX-Invest in Spain, en función de la disponibilidad de plazas suficientes para proyectos de emparejamiento de otros socios locales y del interés de los proyectos de colaboración que se planteen.

La inscripción contiene datos de contacto, la descripción del tipo de empresa, y las necesidades tecnológicas en las que desea colaborar con una startup. El **Anexo B** muestra una copia del **formulario** de inscripción.

La inscripción como socio local por parte de ICEX-Invest in Spain no entraña ninguna obligación para la empresa hasta el momento en el que voluntariamente formalice un convenio de colaboración con una startup participante.

ICEX-Invest in Spain podrá rechazar la participación de un socio local en el Programa si se comprobara que el formulario de inscripción no ha sido rellenado de manera correcta o que la inscripción atiende a fines diferentes a los perseguidos por el Programa.

### C. El emparejamiento con una startup

Las startups serán **evaluadas por un equipo experto** de acuerdo con los criterios que figurarán en su convocatoria (ver apartado de documentos en la web del Programa). Se tendrán en cuenta criterios tales como por la innovación tecnológica propuesta, la viabilidad en el mercado, la escalabilidad del negocio, el equipo gestor y la viabilidad de la inversión en España.

Las 100 startups mejor puntuadas serán convocadas para participar en un campo intensivo de arranque, denominado **bootcamp-100**, un curso online intensivo de 5 días de duración (3 horas de lunes a viernes, más entrevistas bilaterales); en este curso, se tratarán cuestiones tales como:

- Desarrollo del programa Rising UP in Spain
- El ecosistema de innovación en España
- Aspectos prácticos para la implantación en España
- Explicación del proceso de emparejamiento
- Conocimiento de posibles socios

Durante el *bootcamp-100*, los socios locales podrán consultar, a través de la web del Programa, los perfiles detallados de todas las startups que participen en el *bootcamp 100*. Los socios locales también participarán en algunas sesiones con el fin de familiarizarse con el programa e ir conociendo a las startups. Tendrán ocasión de entrar en contacto con las startups de su interés. El equipo gestor del Programa promoverá encuentros bilaterales (online) entre startups con potenciales socios locales, según criterios de interés para eventuales emparejamientos.

También las startups irán teniendo acceso a más información sobre potenciales socios locales. El apartado F recoge las condiciones para el tratamiento de información confidencial y la cesión de datos a terceros para la gestión del Programa.

En los días posteriores al bootcamp-100 el equipo gestor del Programa Rising UP propondrá la firma de un máximo de 50 Convenios de Colaboración, así como una lista de reserva en caso de que alguna de los emparejamientos renunciara a acceder a la fase de implantación. Las propuestas se formularán según el orden de puntuación obtenido por las startups en la fase de evaluación.

#### D. El Convenio de Colaboración

La fase de emparejamiento termina con **la firma de hasta 50 de convenios de colaboración** entre socios locales y startups bajo la intermediación y supervisión de ICEX-Invest in Spain.

Se trata de convenios firmados **de mutuo acuerdo entre las partes**, pudiendo cualquier miembro desistir en cualquier momento previo a la firma.

En el convenio de colaboración el socio local y la startup acuerdan los términos de su colaboración tecnológica. ICEX-Invest in Spain pondrá a disposición de los participantes en el programa un **modelo de convenio de colaboración**. (v. apartado de documentación en [www.investinspainorg/risingup](http://www.investinspainorg/risingup))

El **Convenio de Colaboración** contendrá obligatoriamente la siguiente información:

- Identificación de las partes.
- Descripción del proyecto de colaboración.
- Nombre del mentor por parte del socio local.
- Persona/s (hasta un máximo de 2) que se incorporarían a trabajar con el socio local.
- Fecha de incorporación.  
(En la fecha máxima de incorporación acordada la startup deberá haberse incorporado físicamente a trabajar en las instalaciones provistas por el socio local en España. La fecha de incorporación deberá ajustarse a los plazos previstos en el calendario de la VI Edición del Programa Rising UP).

En el Acuerdo de Colaboración, el socio local se compromete a:

- Proveer un **espacio gratuito de trabajo** durante un período mínimo de **6 meses**.
- Suscribir un **seguro de responsabilidad civil** en favor de hasta un máximo de dos personas de la startup, durante un periodo mínimo de seis meses a partir de la fecha de incorporación.

El Convenio de Colaboración es un acuerdo de buenas intenciones, que no contiene obligaciones jurídicas.

#### E. Acuerdos de remuneración y otros incentivos

El programa Rising UP in Spain **no obliga a remunerar** a la startup que acoge el socio local.

Ahora bien, las startups buscarán asociarse a los socios locales que mejores perspectivas de remuneración y colaboración futura les puedan ofrecer.

De ahí, que ICEX-Invest in Spain recomiende firmar un contrato privado que, con las condiciones marco para la eventual remuneración, pueden estar ligadas a la evolución del proyecto. Estas condiciones estarán, en cualquier caso, reservadas a las partes.

Este contrato puede referirse a cuestiones tales como:

- Descripción confidencial del proyecto de colaboración.
- Compromisos de formación que asuma el socio local
- Condiciones de remuneración del proyecto de colaboración, si las hubiere o la forma en que se negociarían.
- Eventuales condiciones y plazos para la adquisición de tecnología.
- Eventuales condiciones y plazos para compartir los frutos del proyecto de colaboración.
- Cláusulas de resolución que las partes pactarán libremente.
- Eventuales consideraciones para la inversión del socio local en inversión en la startup.

Para prevenir futuros desencuentros, ICEX-Invest in Spain, recomienda a los socios locales y a las startups, firmar este tipo de contratos privados, incluso si solo se trata en un primer momento de prever los términos y plazos en los que se negociará el detalle de dichas condiciones. La asistencia técnica de ICEX-Invest in Spain prestará ayuda a tal fin, si ambas partes se lo solicitaran.

Para medir la eficacia de estas cláusulas particulares en la implantación de las startups en España, las partes se comprometen a informar a ICEX-Invest in Spain de la existencia de este tipo de acuerdos privados, sin descripción de su contenido que quedará reservado a las partes.

#### F. Confidencialidad de la información y cesión de datos

- ICEX-Invest in Spain tratará la información de socios locales y startups de **manera ajustada a las necesidades** del Programa Rising UP. La información

que los participantes consideren confidencial solo será compartida con determinados terceros bajo autorización expresa, siguiendo varios niveles de permisos, que se describen en este apartado. ICEX-Invest in Spain no hará uso de la información que recabe para ningún otro uso que no tenga que ver con la gestión del Programa.

- La información que conste en los formularios será accesible para **ICEX-Invest in Spain**. El equipo gestor del programa está compuesto por el personal de ICEX-Invest in Spain y la asistencia técnica que le asiste adjudicataria por parte de ICEX-Invest in Spain.
- Determinados campos del formulario de inscripción son de obligada cumplimentación. Están marcados por un **asterisco** en el formulario de inscripción. (Anexo B)
- La información que conste en los formularios será accesible para la **asistencia técnica** que contrate ICEX-Invest in Spain. La Asistencia Técnica forma parte del Equipo gestor del programa Rising UP. La Asistencia técnica colabora en la evaluación de startups, en el proceso de emparejamiento y en los servicios de apoyo a la implantación. La asistencia técnica tendrá acceso a toda la información salvo a la considerada como confidencial, salvo autorización expresa.
- Los socios locales inscritos en el Programa podrán autorizar (o rechazar), la **publicación en la web** del programa Rising UP de su **logo**, su nombre y una breve descripción de su actividad (50 caracteres).
- Las startups inscritas en el Programa podrán autorizar (o rechazar), la **publicación en la web** del programa Rising UP de su **logo**, su nombre y una breve descripción de su actividad (50 caracteres).
- La descripción de las **necesidades tecnológicas** del socio local se formula en tres niveles:
  - **Breve descripción** (100 caracteres): información obligatoria y visible para todas las startups inscritas en el programa.
  - **Descripción** (500 caracteres): información obligatoria y visible para las 100 startups que accedan al *bootcamp- 100*.
  - **Descripción confidencial**: (2.000 caracteres): **confidencial y voluntaria**. ICEX-Invest in Spain no compartirá esta información sin autorización expresa por parte del socio local. El socio local podrá autorizar (o denegar) que ICEX-Invest in Spain comparta esta información con:

- Servicios externos de búsqueda personalizada (**scouting**) de potenciales startups que ofrezcan soluciones a las necesidades tecnológicas planteadas.
- **Equipo gestor del programa**, para facilitar la labor de emparejamiento con startups.
- Startups seleccionadas para participar en el **bootcamp-100** puntuadas que el equipo gestor del programa Rising UP, identifique como oportunos para potenciales emparejamientos.

La concesión de un mayor número de permisos supondrá una mayor facilidad para que los gestores del programa encuentren los mejores emparejamientos posibles para el socio local.

- Los **convenios de colaboración** firmados entre el socio local y la startup extranjera, tendrán una **parte común**, accesible para ICEX-Invest in Spain, y, en su caso, una **parte privada**, solo accesible para las partes.
- **Solicitudes adicionales** de concesión de permisos, serán solicitadas a lo largo del programa, siempre con carácter voluntario.
- Las autorizaciones de cesión de datos **son revocables**, con efectos desde el momento en que así se indique a ICEX-Invest in Spain. Los permisos señalados anteriormente como obligatorios no son revocables.
- Antes de la firma del convenio de colaboración cualquier socio local inscrito podrá solicitar la **renuncia a la participación** en el programa, con la consiguiente eliminación de cuantos datos hubieran sido registrados por ICEX-Invest in Spain. En cualquier caso, los datos serán borrados una vez concluida la edición, salvo renovación expresa de la inscripción por parte del socio local. ICEX-Invest in Spain solo conservará copia de los convenios de colaboración a efectos de seguimiento futuro del Programa.

#### G. Validez de estas condiciones

Estas condiciones se corresponden con la versión indicada en la carátula.

Las condiciones de participación reflejadas en este documento serán de aplicación para ICEX-Invest in Spain y para los socios locales inscritos en el programa durante el transcurso de la **VI Edición del Programa Rising UP**.

Si, excepcionalmente, ICEX-Invest in Spain, precisara adaptar las presentes condiciones para contemplar situaciones no previstas inicialmente, las nuevas condiciones serán comunicadas a todos los socios locales ya inscritos para su



eventual aceptación. En caso de que el socio local no aceptara dichas modificaciones, podrá suspender su participación en el Programa, salvo que hubiera firmado ya un convenio de colaboración, en el que quedaría vinculado según sus términos que en él se disponga.

### **3. Condiciones de participación para startups**

Publicadas en el apartado de documentación de la página web [www.investinspain.org/risingup](http://www.investinspain.org/risingup)

### **4. Calendario de la VI Edición**

De manera meramente orientativa, se informa que el calendario previsto para la VI Edición del Programa Rising UP in Spain es:

#### **Inscripción**

- Inscripción de socios locales: Desde el 15/11/2021 al 03/02/2021
- Inscripción de startups extranjeras: Del 03/01/2022 al 03/03/2022

#### **Evaluación de startups**

- La selección de las 100 startups mejor puntuada se daría a conocer el 25 de marzo

#### **Emparejamiento**

- Programa intensivo de arranque: 25-29 de abril de 2022
- Emparejamiento y firma de convenios de colaboración. Hasta el 15 de mayo 2022

#### **Implantación**

- Desde la firma del convenio
- Fecha máxima de incorporación máxima: 15 de septiembre de 2022
- Fecha finalización servicios de implantación: 6 meses después de la incorporación, antes de 28/02/2023.
- Fecha final del convenio. 6 meses desde la firma u otra superior acordada entre las partes. Servicios previos a la incorporación: del 1 de abril al 31 de agosto.

Eventuales modificaciones de esta calendario estimativo serán comunicadas en la página web del programa [www.investinspain.org/risingup](http://www.investinspain.org/risingup) en el apartado Calendario.

## Anexo A – Modelo de acuerdo de colaboración

Publicadas en el apartado de documentación de la página web [www.investinspain.org/risingup](http://www.investinspain.org/risingup)

## Anexo B – Formulario de inscripción de socios locales

1. Mis datos / <i>My info</i>	
<b>Yo / <i>Me</i></b>	<span>ⓘ</span> Persona
Nombre / <i>Name</i> * Apellidos / <i>Surname</i> * Teléfono / <i>Phone</i> * Móvil / <i>Cellphone</i> Correo electrónico / <i>Email</i> * Cargo / <i>Company role</i> *	
<b>Mi organización / <i>My organization</i></b>	<span>ⓘ</span> Sede principal de la empresa en España
CIF / <i>Tax ID</i> * Nombre de la empresa / <i>Company name</i> * Nombre comercial / <i>Trade name</i> Nombre vía / <i>Street</i> * Numero vía / <i>Street nr.</i> * Complemento dirección / <i>Additional address line</i> * Municipio / <i>City</i> * Código postal / <i>Postal code</i> * Provincia / <i>Province</i> * Teléfono / <i>Phone</i> * Correo electrónico / <i>Email</i> * Web / <i>Web</i> * Logo / <i>Logo</i> * <span>ⓘ</span> Archivo .jpg, .jpeg, .png de máx 3 MB, resolución máx 200x200	
2. ¿Qué hago? / <i>My activity</i>	
Me presento brevemente en español / <i>A brief intro in Spanish</i> *	<span>ⓘ</span> Máx. 50 carac.
<input type="text"/>	
Me presento brevemente en inglés / <i>A brief intro in English</i> *	<span>ⓘ</span> Máx. 50 carac.
<input type="text"/>	
<b>Soy / <i>I'm a</i>*</b>	
<input type="checkbox"/> Empresa / <i>Company</i>	
<input type="checkbox"/> Centro de innovación-tecnología / <i>Innovation-technology center</i>	
<input type="checkbox"/> Aceleradora / <i>Accelerator</i>	
<input type="checkbox"/> Otro / <i>Other</i> <input type="text"/>	

Facturación (€, 2020) / *Turnover (€,2020) \**

Empleados / *Employees \**

### Soy una entidad / *I'm \**

Privada / *Private sector*

Pública / *State-owned*

### Me dedico principalmente a / *My core activity is \**

Sector - Nivel 1 / *Industry - Level 1\**

Sector - Nivel 2 / *Industry - Level 2\**

Sector - Nivel 3 / *Industry - Level 3\**

Sector - Nivel 4 / *Industry - Level 4\**

Añadir / *Add*

## 3. Por qué quiero ser un socio local /

### *Why I want to be a local partner*

Quiero colaborar con una startup que me ayude a desarrollar /  
*I'd like to collaborate with a startup that will help me develop \**

Un producto / *A product*

① Puedes seleccionar varias opciones

Un servicio / *A service*

Un nuevo modelo de negocio / *A new business model*

### Mis necesidades tecnológicas / *My tech needs \**

Las startups que vayan progresando en la selección irán accediendo a información cada vez más detallada sobre tus necesidades tecnológicas:

En 200 caracteres / *In 200 characters \**

Español / *Spanish*

Inglés / *English \**

Info visible para todas las startups que completen su inscripción en el programa Rising UP

En 1000 caracteres / *In 1000 characters \**

Español / *Spanish \**

Inglés / *English \**

Info visible solo para las 100 startups mejor puntuadas que pasan a realizar el Bootcamp-100

En 4000 caracteres / *In 4000 characters \**

Español / *Spanish \**

Inglés / *English \**

Campo opcional con información potencialmente confidencial. Recomendamos no escribir detalles que permitan identificar a tu organización. Esta información solo se compartirá con quien tú elijas. La concesión de estos permisos facilitará que los gestores del programa encuentren los mejores emparejamientos posibles para tus necesidades.

- Autorizo a compartir esta información con los servicios de **scouting** contratados por Invest in Spain para facilitar la búsqueda de startups que se ajusten a mis intereses
- Autorizo a compartir esta información con la **asistencia técnica** contratada por Invest in Spain para la gestión del programa Rising UP
- Autorizo a compartir esta información con las **startups** mejor puntuadas que accedan al Bootcamp-100
- Prefiero esperar** a compartir esta información hasta que se inicie la fase de emparejamiento. Autorizaré una a una las solicitudes que vaya recibiendo.

## Busco soluciones tecnológicas en estos verticales /

### *I seek tech innovation in these verticals \**

<sup>①</sup> Selecciona los 3 más representativos

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> Agritech               | <input type="checkbox"/> Entertainment-Gaming                     |
| <input type="checkbox"/> Adtech-Media-Marketing | <input type="checkbox"/> Fintech                                  |
| <input type="checkbox"/> B2B-Productivity       | <input type="checkbox"/> Insurtech                                |
| <input type="checkbox"/> Biotech                | <input type="checkbox"/> Govtech                                  |
| <input type="checkbox"/> Cleantech-Energy       | <input type="checkbox"/> Legaltech                                |
| <input type="checkbox"/> Construtech            | <input type="checkbox"/> Logistics-delivery                       |
| <input type="checkbox"/> Consumer goods         | <input type="checkbox"/> Manufacturing-Industry 4.0               |
| <input type="checkbox"/> Cybersecurity          | <input type="checkbox"/> Proptech                                 |
| <input type="checkbox"/> E-commerce             | <input type="checkbox"/> Regtech                                  |
| <input type="checkbox"/> Foodtech               | <input type="checkbox"/> Smart Cities-Mobility                    |
| <input type="checkbox"/> Healthtech- Medtech    | <input type="checkbox"/> Social networks                          |
| <input type="checkbox"/> Edtech                 | <input type="checkbox"/> Traveltech                               |
|   | <input type="checkbox"/> Otro / <i>Other</i> <input type="text"/> |

## Tecnologías que me interesan / *Technologies I'm interested in \**

- |   |   |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> Sin preferencia / <i>No preference</i> | <input type="checkbox"/> IoT                                      |
| <input type="checkbox"/> Artificial Intelligence                | <input type="checkbox"/> Robotics                                 |
| <input type="checkbox"/> Machine Learning                       | <input type="checkbox"/> SaaS                                     |
| <input type="checkbox"/> Big Data                               | <input type="checkbox"/> Virtual Reality                          |
| <input type="checkbox"/> Blockchain                             | <input type="checkbox"/> Augmented Reality                        |
| <input type="checkbox"/> Cloud Computing                        | <input type="checkbox"/> Otra / <i>Other</i> <input type="text"/> |

## Me comprometo a / *I agree to \**

<sup>①</sup> Selecciona todo lo relevante

- Designar un mentor de mi organización para trabajar estrechamente con la startup seleccionada / *Designate a mentor in my organization to closely work with the chosen startup* <sup>①</sup> Obligatorio
- Suscribir un seguro de responsabilidad civil para un máximo de 2 trabajadores de la startup elegida por el periodo de vigencia del convenio / *Subscribe a liability insurance policy for up to 2 workers of the selected startup for the duration of the agreement* <sup>①</sup> Obligatorio
- Facilitar un espacio gratuito de trabajo para un máximo de 2 trabajadores de la startup elegida durante un mínimo de 6 meses / *Provide complimentary work space for up to 2 workers of the chosen startup for at least 6 months* <sup>①</sup> Obligatorio

Situado en / *Located in*

Fotos / *Photos*

☉ Máx. 2 fotos del espacio de trabajo. ¿No tienes ahora? Puedes subirlas después.  
Tamaño: máx. 4 MB; formatos válidos .png, .jpg, .jpeg

### Ofrezco / *I offer*

① Opcional

Programa de aceleración propio / *In-house acceleration programme*

### Abierto a / *Open to*

① Opcional

- Compra de tecnología / *A technology purchase*
- Inversión en la startup / *Investing in the startup*
- Negociar la remuneración del trabajo realizado durante la colaboración / *Negotiate payment for the work done during the agreement*
- Negociar la explotación de la propiedad intelectual resultante de la colaboración / *Negotiate the monetization of the intellectual property resulting from the collaboration*

### Participaré / *I will participate* \*

- En nombre propio / *On my own behalf*
- En nombre de terceros / *On behalf of a third party*

## 4. Autorizaciones / *Authorisations*

- DECLARO que he leído y acepto las condiciones de participación recogidas aquí (*enlace*)

Madrid, 15 de noviembre de 2021

[www.investinspain.org/risingup](http://www.investinspain.org/risingup)

[risingup@icex.es](mailto:risingup@icex.es)



[investinspain.org/risingup](http://investinspain.org/risingup)

